栄町共同書店の挑戦

ろうきょうセミナー第3回

副業·兼業·フリーランスの協働を実現する働き方 〜労働者協同組合で広がる可能性!〜



栄町労働者協同組合とは



沖縄県那覇市・栄町市場で シェア型書店 栄町共同書店を運営











シェア型書店事業概要



- 箱店利用料月額4,000円(税込)×箱店主満枠68人=メイン収入
- 支出=店番人件費、家賃、光熱費
- 店番ボランティア (有償) も参加
- 初期費用はクラウドファンディング

組合員、働き方



- ・組合員 6名
- •全員30代
- •全員<mark>複</mark>業 研究者、編集者、芸術家、建築士

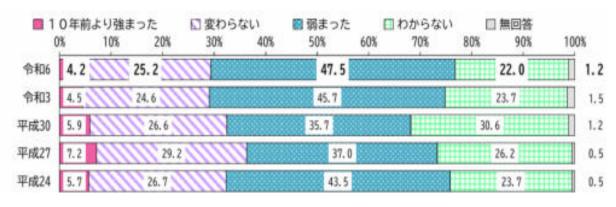
• 居住地 沖縄:東京=3:3

• 出身地 沖縄: 県外=3:3

なぜ労協を立ち上げたか――共同性の再構築



10年前の沖縄に比べて、人と人とのつながりは強まったと思うか



出典:第12回県民意識調査

シェア型書店との出会い



•2019年ころから普及していた「シェア型書店」の一つ、高円寺「本の長屋」に 2023年に出会う

•箱店主は立場上は利用者だが、部分的に 書店運営に参加

・シェア型書店=ニーズに対応するための 資源を皆で集める方法 大事にしていること①

ともに経営、仕事する努力

- オンラインでのリアルタイム情報共有
- 日々の小さな相談はLINE上で。
- 運営会議は月に1,2回。議事進行は輪番で分担

ともに経営、仕事する努力

- 「だから言ったのに」を出さない
- 言いっぱなしでなく次の人の発言につなげる
- ・「利害・意見調整」ではなく、視点が変わり、自分の言葉で説明できるようになる
- 相手のことを強制的に考える→客商売も楽になる?

地域にひらく

- 地域=箱店主、栄町市場事業者、来店客
- 箱店主を運営に積極的に巻き込む

地域にひらく



- 店番ボランティアにはお礼にお 店で使えるチケットを渡す
- 街の人に本のある場所を提供する という「居場所」があり、ゆるやかに 新しい人と出会える経験

地域にひらく





出典: (好事例: 栄町労働者協同組合) 私とあなたを幸せにする働きかた、はじめました https://www.youtube.com/watch?v=B6g3OD1MMSE&t=209s

栄町市場に学ぶ

- 一時閑散→再生
- 共有利用、管理空間の多さ
 - : 自治の蓄積
- 12月写真展「栄町市場のあゆみ」
 - : 栄町市場組合主催、
 - 栄町共同書店も協力



根無し草が求める重し

「こうして今までの1年間の活動を振り返ってみて、利益最優先ではなく何をしようとしていたのか――。それは、難しく言えば、共同体をつくろうとしていた。平たく言えば、居場所をつくろうとしていたということに尽きると思います。私自身、自分が所属している共同体がないことに気づき、これはまずいだろうと思い至りました」

出典:第133回労働政策フォーラム「シニアとフリーランスの新たな働き方の選択肢-労働者協同組合で事業を興す!-」(2024年6月14日-19日)労働者協同組合キフクト 報告

はたらく個人にとっての労協の可能性

根無し草が求める重し





出典: (好事例: 栄町労働者協同組合) 私とあなたを幸せにする働きかた、はじめました https://www.youtube.com/watch?v=B6g3OD1MMSE&t=209s

根無し草が求める重し

● 不安、孤独をプラスに転化

● 労協「出資金」「意見反映」という一定の重し

● 箱店主=個人の「好き」から始められる参入障壁の低さ

複業と労協

- 複業する個人にとって、労協の利点
 - 立場にかかわらず全員が対等に経営に参加
 - 複業でも「スキルの切り売り」ではない関わり方が可能
- 労協にとって、複業を取り入れる利点
 - 専業者に負担や調整機能が集まらない(=権力が偏りにくい)
 - 小規模でも異なるスキルを集められる
 - ネットワーキングに有利

今後の展望

- 栄町共同書店を維持
- 労協を広める



栄町≝店

ご清聴ありがとうございました!